



Charles D.A. Ruffolo - MPA, The NetworKing, komt naar Enschede!

Op **dinsdag 16 maart** en **dinsdag 23 maart 2010** verzorgt The NetworKing BV, in samenwerking met EPLÚ Management Support twee inspirerende trainingen op het gebied van netwerken.

De trainingen richten zich op bewustwording, empowerment en carrièreverbetering, gebruik makend van handgrepen, vaardigheden, praktische voorbeelden en principes van netwerken.

Hoe kom ik aan waardevolle informatie?

Hoe bewandel ik een kortere weg dan anderen?

Waar vind ik nieuwe afnemers?

Waar ligt de kracht van mijn organisatie?

Waarom word ik niet uitgenodigd?

Hoe creëer ik mijn eigen kansen?

En nu de kunst ...

Tijdens de training **Network Your Way to Success** vertelt Charles Ruffolo, The NetworKing, je graag hoe je succesvol wordt én blijft. Hij leert je de skills hoe te blijven hangen in de hoofden van de mensen die je ontmoet en belangrijk vindt, voor je bedrijf of organisatie

In de training **Motivating and Enthusing Your Network** vertelt hij je graag hoe het eigen netwerk te motiveren. Hij gelooft dat een enthousiast en betrokken netwerk een productief netwerk is!

TRAININGSPROGRAMMA

Bekwame, zelfverzekerde personen worden niet geboren, ze worden gemaakt. Dat gebeurt doordat zij zichzelf gaandeweg ontwikkelen via opleiding, training, werkervaring en zelfstandige activiteiten als netwerken.

Het trainingsprogramma van Charles Ruffolo dat dit voorjaar in Enschede wordt geïntroduceerd bestaat uit twee trainingen, die afzonderlijk zijn te volgen.

NETWORK YOUR WAY TO SUCCESS

| | |
|--------|---|
| Datum | Dinsdag 16 maart 2010 |
| Tijd | 19.00 - 22.30 uur (incl. pauze) |
| Plaats | Enschede, Eden hotel De Broeierd |
| Kosten | Introductieprijs* € 199,-, exclusief btw, inclusief certificaat en het NetworKing kaartspel, 'Ruffle Shuffle' |

Deze training richt zich op het tot stand brengen, onderhouden en activeren van een succesvol netwerk - *jouw* netwerk. Leer hoe je via fundamentele managementprincipes als sturen, organiseren, controleren, communiceren en plannen, je netwerk optimaal kunt benutten. Charles Ruffolo demonstreert aan de hand van zijn boek '*Network Your Way to Success*, waar het bij netwerken echt om gaat.

Inhoud training Network Your Way to Success

| | |
|-------------------|---|
| 18.45 - 19.00 uur | Ontvangst |
| 19.00 - 19.10 uur | Welkom en introductie |
| 19.10 - 20.00 uur | Theorie van NetworKing |
| 20.00 - 20.30 uur | NetworKing in de praktijk |
| 20.30 - 21.30 uur | NetworKing in actie (interviews, pauze) |
| 21.30 - 22.10 uur | NetworKing kaartspel 'Ruffle Shuffle' |
| 22.10 - 22.25 uur | Vragen en antwoorden |
| 22.25 - 22.30 uur | Afsluiting en einde |

MOTIVATING AND ENTHUSING YOUR NETWORK

| | |
|--------|--|
| Datum | Dinsdag 23 maart 2010 |
| Tijd | 13.00 - 16.30 uur (incl. pauze) |
| Plaats | Enschede, Eden hotel De Broeierd |
| Kosten | Introductieprijs* € 199,--, exclusief btw, inclusief certificaat en het NetworKing kaartspel, 'Ruffle Shuffle' |

Deze training leert je te zoeken naar de elementen die nodig zijn om jezelf en de mensen in je netwerk enthousiast te maken en te motiveren actief gebruik te maken van de mogelijkheden die het netwerk biedt. Het laat zien welke kracht er uitgaat van positieve en motiverende gedachten en ideeën.

Inhoud training Motivating and Enthusing Your Network

| | |
|-------------------|--|
| 13.15 - 13.30 uur | Ontvangst |
| 13.30 - 13.40 uur | Welkom en introductie |
| 13.40 - 14.30 uur | Motivating and Enthusing theorie |
| 14.30 - 15.00 uur | Motivating and Enthusing in de praktijk |
| 15.00 - 16.00 uur | Motivating and Enthusing in actie (interviews, pauze) |
| 16.00 - 16.40 uur | Motivating and Enthusing Your Network m.b.v. het NetworKing kaartspel 'Ruffle Shuffle' |
| 16.40 - 16.55 uur | Vragen en antwoorden |
| 16.55 - 17.00 uur | Afsluiting en einde |

Dit is de kunst van zaken doen!

Laat de kans niet lopen op een professionele training van Charles Ruffolo, The NetworKing, iemand met een vracht aan ervaring, een geweldig netwerk en een zeer persoonlijke benadering om zaken voor elkaar te krijgen. Het aantal deelnemers per training is beperkt, dus wacht niet langer en schrijf je in via <http://www.thenetworking.com/pages/Products-Training.html>

* Bij inschrijving voor beide trainingen wordt een korting verleend en bedraagt de totaalprijs € 350,--, exclusief btw.

Over Charles D.A. Ruffolo

Nadat Charles D.A. Ruffolo zijn toekomstige Nederlandse echtgenote Herma ontmoette, verruilde de Amerikaanse militair zijn woonplaats Pittsburgh (Pennsylvania), voor het Drentse Nijveen. Gedurende zijn militaire carrière van 20 jaar voltooide hij de opleiding aan de 'US Army Sergeant Major Academy' en was hij werkzaam als sergeant-majoor. In zijn vrije tijd behaalde hij zijn mastersdiploma en verfijnde hij zijn aangeboren talent om mensen met gedeelde interesses bij elkaar te brengen.

Dit vormde het startkapitaal voor de oprichting van The NetworKing B.V. Ruffolo is international spreker, schrijver en trainer. Hij spreekt meer dan 150 keer per jaar, wereldwijd, in meer dan tien landen. Zijn NetworKing concept heeft inmiddels licenties in China, Turkije, Portugal, Spanje, de Verenigde Staten en Nederland. Hij is actief lid van verschillende business clubs en heeft hierin ook een aantal bestuursfuncties (lid van het Committee American Chamber of Commerce in Nederland, president van de Amsterdam American Business Club, Connect International en oprichter van Stichting Giving Back).

Als professioneel netwerker heeft hij zijn eerste schreden in de zakenwereld gezet. Hij heeft netwerken eigenhandig uitgebouwd tot een ware wetenschap en van zijn eigen professionele netwerk een goed lopend bedrijf gemaakt. Naast zijn werk als professioneel netwerker geeft hij trainingen op het gebied van netwerken aan groepen en bedrijven. Vanwege zijn specialistische kennis op het gebied van netwerken, één van de oudste beroepen ter wereld, en zijn aanstekelijk enthousiasme, is hij een veelgevraagd gastspreker. Ruffolo heeft aangetoond dat professioneel netwerken een dagelijkse noodzaak is, waar ook de internettechnologie een duidelijke plaats heeft door het oprichten van The Networkclubs, die wereldwijd duizenden leden tellen.

Charles is ook de man die President Clinton meerdere keren naar Nederland heeft gehaald en het contact heeft gelegd tussen de Foundation van President Clinton en de Postcode Loterij, die jaarlijks 1,5 miljoen Euro aan Clinton's Foundation doneert. Hij bracht de samenwerking tussen het Nederlands windenergiebedrijf Emergya Wind Technologies (EWT) en het 'Clinton Global Initiative' tot stand. In 2007 sloot hij, namens EWT, hiervoor een sponsorcontract af voor de jaarlijkse bijeenkomst in New York. Daarnaast heeft hij ook een rol gespeeld bij de toekomstige samenwerking en de afspraken die zijn gemaakt tussen President Clinton en EWT.

In het verlengde hiervan bracht hij, met succes, het contact tot stand tussen generaal Wesley Clark en EWT.

Door gebruik te maken van zijn eigen professionele netwerk, bracht hij Sir Richard Branson (Virgin) en Henk Keilman (RIG Investments) bij elkaar, wat heeft geresulteerd in een samenwerking gebaseerd op een blijvend aantal investeringen.

Nog een succesverhaal is de samenwerking met Stedman Graham, internationaal vermaard diversiteits- en leiderschapsspecialist. Charles werkte hiervoor nauw samen met de Nederlandse organisatie 'The King Foundation/DutchVersity' met als resultaat een unieke samenwerking tussen The King Center en Stedman Graham en het in het leven roepen van de 'Stedman Graham Nyenrode Giving Back Scholarship'.

Met zijn hoogstaande kennis en vaardigheden op het gebied van netwerken, is Charles mede-oprichter van The NetworkKing Academy, gefaciliteerd door Universiteit Nyenrode. Wereldwijd is dit de eerste in zijn soort. In een drie maanden durend programma leren de deelnemers hun persoonlijke vaardigheden op het gebied van netwerken te ontwikkelen om uiteindelijk als professioneel netwerker te kunnen opereren.

Ruffolo's filosofie over netwerken is dat het een proces van 'geven en nemen' is met personen waar je een directe of indirecte relatie mee hebt. Wederzijdse interesses ondersteunen dit proces en de sleutel voor succes ligt dan ook bij ook het vinden van een gemeenschappelijke deler. Netwerken stelt je in staat om direct van A naar Z te gaan en de gebruikelijke weg van B naar Y over te slaan.

Charles heeft een boek geschreven over netwerken - "*Network Your Way to Success*" en hij is de bedenker van het NetworkKing kaartspel '*Ruffle Shuffle*'.

Charles en Herma zijn 29 jaar getrouwd.

Niet WIE JIJ KENT telt, maar WIE JOU KENT!

